



Nyheter från Swentec

2007-09-21

[PRESSMEDDELANDE]

Swentec efterfrågar tydlig strategi för miljöteknikområdet

2007-09-13

Swentec arrangerar nätverksträff

2007-09-04

Swentec i samtal om svensk VA-teknik

[Fler nyheter >>](#)

Branschen i media

2007-10-11

ERA

130 miljoner till byggnadseffektivisering

2007-10-11

SVENSKT NÄRINGSLIV

USA går mot grön energi

[Till arkivet >>](#)

Välkommen till Swentec

Vi skapar förutsättningar för fler affärer inom svensk miljöteknik. Vi har regeringens uppdrag att kartlägga hinder och möjligheter, kraftsamla resurserna och matcha svensk miljöteknik med rätt marknad och finansiering. [Läs mer >>](#)

Företag på väg



Effektivt och energibesparande med Watrecos virvelkontroll

Tekniken med virvlar (på engelska vortex) har studerats länge men att räkna på virvlar har varit svårt. Det är det som man nu lyckats med i Watrecos vortexgenerator – att skapa en kontrollerad 3D-virvel. [Läs mer >>](#)

Kalendarium

2007-10-15

DIALOG OM INTERNATIONELLT

LABORATORIUM FÖR

SOLENERGI

Sustainable Business

Mälardalen och Mälardalens

högskola ...

2007-10-17

GASDAGARNA 2007

Gasföreningen hälsar

välkommen till Gasdagarna i

Båstad ...

2007-10-18

KONFERENS OM HÅLLBARA

STÄDER

Canadian Brownfields 2007:

Partners in Sustainable ...

2007-10-18

ENTREPRENÖRSDAGEN 2007

Entreprenörsdagen är ett

forum där entreprenörer,

företagare, ...

[Visa alla >>](#)

Effektivt och energibesparande med Watrecos virvelkontroll (Oktober 2007)

Tekniken med virvlar (på engelska vortex) har studerats länge men att räkna på virvlar har varit svårt. Det är det som man nu lyckats med i Watrecos vortexgenerator – att skapa en kontrollerad 3D-virvel.

Med vortexgeneratoren som huvudkomponent har Watreco tagit fram ett antal olika produkter för inluftning och avgasning av vatten. En av produkterna, Air Invader, används för att syresätta grunda dammar och marknadsförs mot fiskeodlingar, reningsverk och privata dammägare. Air Invader är så energieffektiv att den går att driva på sol- och vindkraft, något som framförallt den asiatiska marknaden visat stort intresse för. En annan produkt, den så kallade REALice, används i ishallar för att skapa en klarare och hårdare is. Också den är mycket energibesparande.

- Vortexgeneratoren kan användas i så många olika sammanhang. Vår största utmaning är därför att fokusera – att inte lockas av alla möjligheter, säger Mats Eliasson, vd på Watreco.

Bred kompetens och flitigt nätverkande

Watreco vd Mats Eliasson var tidigare engagerad inom IT-branschen. När IT-bubblan sprack tog intresset för miljöteknik över och han sökte sig in i branschen via nätverk och kontakter. Där träffade han de personer han nu arbetar med. Inom företaget finns kompetens kring allt från forskning till att bygga själva produkten och hitta en marknad för den.

- Det viktigaste för att få samarbetet mellan affärsutvecklare och uppfinnare att fungera är att ha respekt för varandras olika kunskaper. Mina kollegor är innovatörerna som hittar nya lösningar och jag är entreprenören som får ut lösningarna på marknaden, säger Mats.

En viktig del i marknadsintroduktionen är också att nätverka. Inom Watreco har alla sina egna nätverk där de marknadsför Watrecos produkter.

Dessutom ser de kanaler som Exportrådet och Swentec som viktiga när det gäller att nå ut internationellt. Konferenser ger också fina kontakter.

- Under mässan Sustainable City Development i Malmö fick vi till exempel en liten pratstund med miljöminister Andreas Carlgren som intresserade sig för just Watreco, berättar Mats.

Skapa rätt förutsättningar

Under oktober flyttar Watreco till nya kontorslokaler i Malmö Incubator Center, MINC, en företagsinkubator med plats för 20 kunskapsintensiva företag med hög tillväxtpotential. MINC hjälper entreprenörerna att utveckla sitt företag i en kreativ och nätverksbaserad miljö.

- Genom att flytta in där blir det mer belysning på oss och vi får kontakt med andra innovativa företag, säger Mats.

Förutom de nya kontorslokalerna behöver Watreco också tillgång till lokaler med industriell utrustning. Watreco har därför, i samarbete med olika aktörer i Malmö, ansökt om strukturfonder för att starta upp en industriell forskningspark i Malmö högskolas verkstadslokaler.

(forts.)

Finansiera expansionen

För att finansiera utvecklingen av företagets produkter har Watreco tagit på sig olika konsultuppdrag för till exempel Malmö stad. När man nu vill expandera ytterligare har man engagerat en finansieringsmäklare för att via dennes nätverk av investerare hitta den finansiering som krävs. Mats är inte alls tveksam till att ta in investerare i företaget.

- Det gäller att greppa möjligheterna! Men det är viktigt att man själv får välja sina investerare. Vi vill att de ska ha en långsiktighet i ägandet, säger Mats.

Intresset för Watreco's produkter är stort. Energieffektivisering är högaktuellt och acceptansen för ny teknik är idag mycket hög.

- Man behöver inte slå in några dörrar utan möts av stort intresse. Trots det går sökandet efter finansiering långsamt. Det råder en följa-John-mentalitet bland investerarna – man vågar inte satsa förrän någon annan satsat, tror Mats.

Ett litet företags resurser för att söka i den bidragsdjungel som omger EU är också begränsade och Mats anser att reglerna för bidragen idag är ett hinder för företag.

- Den bästa hjälpen för svenska småföretag skulle vara om man kunde undersöka vilket behov av stöd varje enskilt företag har och sedan vara mer flexibel med bidragen, säger Mats.

Skillnaden mellan att vara kanadensisk och svensk

För att lyckas anser Mats att man måste förstå när man har en produkt som är "good enough" och då ge sig ut på marknaden för att testa sin uppfinning i verkliga processer. Mats drar en liknelse med kanadensisk hockey.

- Kanadensarna drar upp pucken i anfallszon och så kör de! I svensk hockey liras det för mycket bakom egna målet innan man kommer till skott.

Stora behov av miljöteknik

Att jobba inom miljöteknikutveckling är, enligt Mats, att göra en bra sak för mänskligheten.

- Man kan verkligen vara stolt över det man gör! I Sverige lever vi väldigt skyddat – vi kan dricka vatten direkt ur kranen, vårt avfall tas om hand och vi får el genom två hål i väggen – men det finns enorma behov av miljöteknik när det gäller vatten, energi och avfall i övriga delar av världen, säger Mats.

Fakta Watreco

Grundades: 2004

Antal heltidsengagerade: 5

(alla företagets resurser går idag till vidareutveckling och att etablera bolaget på marknaden)

Omsättning: 600 000 kr (2006)

Produkter: Vortexgeneratorn

Marknader: Sverige och Nordeuropa

Kontakt: www.watreco.com



I vortexgeneratorn skapas många mycket små bubblor. Det är det som ger den ökade syresättningen av vattnet.