

2008-09-08

Rapidus nyhetsbrev

Dagens rubriker:

- FN och Anoto stoppar epidemier bland Afrikas djur
- Förlorat år för Bonesupport i Europa
- Ungt antibiotikabolag söker större finansiering
- Teleca-avhoppare startar nytt bolag på Minc
- Fem snabba till Mats Eliasson, VD för Watreco i Malmö...

Har du någon affärsbekant som inte läser Rapidus redan? Maila AnnaKarin Nilsson, försäljningsansvarig på Rapidus, på e-postadress annakarinnilsson@rapidus.se så bjuder vi din kollega på en kort provperiod.

FN och Anoto stoppar epidemier bland Afrikas djur

Lundabolaget Anotos digitala penna sprids just nu bland FN-veterinärer i Afrika. Genom att effektivare kunna rapportera hur boskapen ute på landsbygden mår, kan smittor och epidemier som mul- och klövsjuka stoppas snabbare.

Det är Förenta Nationernas livsmedels- och jordbruksorganisation FAO som köper Anotos teknik för digital penna och papper. Systemet används i dag av inspektorer i Namibia, Zimbabwe, Moçambique, Zambia, Malawi och Tanzania. Syftet är att snabbare få in protokoll från boskapsbesiktningar till FAO:s huvudkontor i Rom, varifrån insatser vid utbrott av sjukdomar sedan kan samordnas.

-- Det finns mycket lite bredband i Afrika. Tidigare kunde informationen ligga lagrad i veckor och till och med månader innan den kom in för analys, säger Anotos marknadschef Ebba Åsly Fåhræus.

I det nya systemet utnyttjas istället mobilnätet för att skicka den digitala informationen. Enligt Ebba Åsly Fåhræus passar Anoto-tekniken bra för att den är enkel och slukar mindre batteri, än exempelvis handdatorer.

Affären med FN är än så länge ganska liten för Anotos del.

-- De har kanske tjugo inspektorer per land, så det blir inga större mängder. Men det kan leda till att FAO tar dessa procedurer till exempelvis Latinamerika och Asien, men även att de görs till ett redskap för att hjälpa till att

bekämpa HIV i Afrika, säger Ebba Åsly Fåhræus.

Anoto grundades 1996 och är sedan år 2000 noterat på Stockholmsbörsen. Företaget har ännu inte lyckats göra sin affärsidé lönsam. Under första halvåret i år uppgick omsättningen till knappt 76 miljoner kronor och förlusten före skatt till 27 miljoner.

Av Kristian Svensson

>> Läs tidigare artiklar om Anoto:

Förlorat år för Bonesupport i Europa

Det har varit ett år av väntan för medicinteknikbolaget Bonesupport i Lund. Myndigheternas godkännande för den europeiska marknaden dröjer, samtidigt som försäljningen i USA växer i maklig takt.

Bonesupport har utvecklat ett syntetiskt benmaterial för att bygga kotor vid ryggoperationer. För snart två år sedan gick bolaget in på den amerikanska marknaden. Försäljningen går enligt plan, uppger VD Fredrik Lindberg, och totalt omsattes en knapp miljon kronor i fjol. Men satsningen på huvudmarknaden i Europa har försenats.

-- Vi har lidit av att den europeiska godkännandemyndigheten varit överhopad med arbete. Vi är nu nästan ett år försenade i Europa och har legat lågt och inte expanderat som tänkt, säger Fredrik Lindberg.

I årsredovisningen för 2007, som nu finns tillgänglig hos Bolagsverket, framgår att förlusten uppgick till över 40 miljoner kronor. För snart två år sedan fick Bonesupport in 135 miljoner i en nyemission, där bland annat riskkapitalbolaget HealthCap deltog. Kassen räcker ytterligare minst ett år fram i tiden, förklarar Fredrik Lindberg.

-- Vi är övertygade om att CE-märkningen kommer under de närmaste månaderna. Vi siktar på fyra till fem miljoner kronor i omsättning i år, men förlusten blir liknande den i fjol. Vi behöver nog ta in mer pengar i slutet av nästa år och har börjat förbereda det hela, sådant tar tid, säger han.

Företaget startades 1999 runt en idé från ortopediprofessorn Lars Lidgren. Verksamheten sysselsätter 23 personer på Ideon i Lund samt dotterbolagen i Tyskland och USA. När försäljningen drar igång i Europa räknar Fredrik Lindberg med att det sker genom både distributörer och egna kanaler.

Av Kristian Svensson

>> Läs tidigare artiklar om Bone Support:

Ungt antibiotikabolag söker större finansiering

Forskningsföretaget MycoTeQ i Köpenhamn fick i våras kapital från det nya såddfinansieringsbolaget Novo Seeds. Nu planerar MycoTeQ en ny investeringsrunda, som man hoppas ska ge ett tvåsiffrigt miljonbelopp i danska kronor. För pengarna ska bolaget ta sina första substanser mot multiresistenta bakterier fram till patientstudier.

MycoTeQ grundades 2006 som en avknoppning från Danmarks Tekniske Universitet (DTU). Bolaget söker nya ämnen mot antibiotikaresistenta bakterier, ett snabbt växande problem i sjukvården. Det är de dock långtifrån ensamma om. Deras vapen på marknaden är att de riktar in sig på bakterier av den typ som kallas gramnegativa, som få av de nya medlen kommer att slå mot.

-- Industrin har en rätt tunn pipeline kan man säga, så vi ser ett "window of opportunity" här, säger Henrik Blou som tillsammans med forskaren Torsten Bak Regueira grundat bolaget.

Antibiotika produceras naturligt av olika mikroorganismer. De ämnen som MycoTeQ arbetar med kommer från mikroskopiskt små svampar lagrade i ett gigantiskt bibliotek, uppbyggt under 25 år på Center for Mikrobiel Bioteknologi vid DTU. Svamparna är sorterade utifrån en del grundläggande egenskaper och MycoTeQ väljer ut stammar som man sedan köper in och undersöker närmare. Enligt Henrik Blou har man hittills funnit ett tvåsiffrigt antal ämnen att gå vidare med.

-- De svampar som tidigare screenats kommer ofta ur samma typ av miljöer, främst tropikerna. Nya mediciner har ofta varit varianter av gamla, med små modifikationer, vilket gör att bakterierna lätt utvecklar resistens på nytt. Våra svampar är istället insamlade i andra ekologiska nischer, som arktisk eller tempererad miljö, säger Henrik Blou.

MycoTeQ har fyra anställda som sitter i Universitetsparken i Köpenhamn. Mycket av analysarbetet läggs ut på andra bolag, och så ska det förbli. Förutom Novo Seeds har SEED Capital Denmark investerat i bolaget, hur mycket är dock inte offentligt. Utöver investerarna äger också grundarna, DTU och ett fåtal andra aktier i bolaget. VD är Jon Bondebjerg, med en bakgrund inom bland annat bioteknikföretaget Combio och schweiziska Arpida, som köpte upp Combio 2004.

Av Lisa Kirsebom

Teleca-avhoppare startar nytt bolag på Minc

En grupp avhoppade ingenjörer från det Malmöbaserade konsultbolaget Teleca har startat ett nytt utvecklingsbolag fokuserat på IP-baserad kommunikation, mellan exempelvis mobiltelefoner och datorer. Tekniken har de köpt loss från sin forne arbetsgivare och första kunden är redan inom räckhåll.

Bolaget Sindarin Technologies bildades så sent som i juni och flyttade in i Malmöinkubatorn Minc strax därefter. Men VD Henrik Lundblad pratar redan om försäljningskontor i Asien och USA.

-- Vi har köpt ut en redan fungerande produkt och verksamhet, så vi kommer inte gå med någon större förlust. Det är mer frågan om vilken tillväxt man vill ha, säger han.

Tekniken som Sindarin köpte loss från Teleca bygger på en internationell standard för kommunikation som kallas IP Multimedia Subsystem, IMS. Den togs fram i början av 2000-talet för att ge mobiltelefoner tillgång till vanliga internetjänster såsom e-mail, chatt och videosamtal. IP står för Internet Protocol och är en standard för informationsöverföring som bland annat reglerar hur internet ska fungera.

I första skedet satsar Sindarin Technologies hårdast på tjänsten push-to-talk. Applikationen förvandlar en vanlig mobil till en walkie-talkie och ska enligt planen locka byggbolag, taxi och säkerhetsbolag. Henrik Lundblad uppger för Rapidus att en "global spelare" är på väg in som samarbetspartner vid försäljning av applikationen, som redan testas hos en grupp potentiella kunder.

Under hösten ska bolaget också bygga vidare på IMS-tekniken för att exempelvis stödja chattfunktioner, strömmande video och IP-telefoni mellan mobiler och datorer. En nisch med många spelare på planen redan.

-- Men det behövs också många applikationer för att få upp intresset för IMS. Ju fler konkurrenter desto bättre, så länge vi är bättre än dem, säger Henrik Lundblad.

Han räknar med att bolaget ska visa vinst om ett år eller två. Men för att snabba på utvecklingen söker bolaget 20 miljoner kronor i riskkapital, bland annat för att öppna försäljningskontor utomlands.

Sindarin Technologies ägs till största delen av sex före detta Teleca-anställda med Henrik Lundblad i spetsen. Ett antal privatpersoner finns också i ägarlistan. Totalt sysselsätter bolaget tre personer.

Av Erik Olausson

Fem snabba till Mats Eliasson, VD för Watreco i Malmö...

... som tillverkar isfrysningssystemet Realice, som användes vid söndagens landskamp i ishockey mellan Sverige och Finland.

Vilken betydelse hade isen för att Sverige vann matchen med 3-2?

-- Isen är lika illa för alla straffskyttarna, men kanske var det en fördel för några av spelarna som spelat på Realice-is tidigare. Carl Söderberg är ju van vid isen på Malmö stadion, som har vårt system, och han satte sin straff.

Hur påverkade isen spelet?

-- Det blir snabbare och man upplever att man träffar pucken mer i takt. Isen svarar bättre. Vid förra landskampen mellan Sverige och Finland, i Södertälje, sa lagkaptenen Johan Davidsson att isen var seg. Där hade de inte vårt system.

Finns det planer på fler landskamper på Realice i framtiden?

-- Ja, det ska vara en landskamp i Malmö arena nu i december, men exakt vilket land som kommer vet jag inte i dagsläget. Dessutom har internationella hockeyförbundet gjort tester av vår is och de är mycket positiva. Så vi för diskussioner med Bern där VM ska spelas till våren och de vill ha Realice på samtliga arenor.

Vilken vore drömmatchen på Realice?

-- VM-finalen nästa år. Och Stanley Cup-finalen i NHL.

Ja, hur går det med testerna av Realice i NHL?

-- Det visade sig att det var en kollega i branschen, som har kontrakt på all is i NHL, som fick göra testerna. Och de uppmätte avgasningen av isen, men sa att vårt system inte hade någon märkbar effekt. De ville inte berätta vilken metod de använt och de hade inte testat att spola isen. Så vi förstod att de blockerar oss. Men våra representanter i USA har testat isen på andra arenor i New York och Detroit

och där är de mycket nöjda. Så vi försöker ta en annan väg in.

Av Anna Palmehag

RAPIDUS - nyhetstjänsten om tillväxten i Öresundsregionen

RAPIDUS: Tel: 040-30 17 90
Box 4140 Fax: 040-30 17 98
203 12 Malmö E-post: rapidus@rapidus.se
Internet: www.rapidus.se

Chefredaktör och utgivare samt VD: Thomas Frostberg, 070-773 88 47, thomas.frostberg@rapidus.se

Nyhetschef: Kristian Svensson, 070-747 18 81, kristian.svensson@rapidus.se

Köpenhamnsredaktör: Keld Broksø, 00 45 23 24 41 52, keld.brokso@rapidus.dk

Reporter: Lisa Kirsebom, 0706-30 60 24, lisa.kirsebom@rapidus.se

Försäljningsansvarig: AnnaKarin Nilsson, 0733-60 06 31, annakarin.nilsson@rapidus.se

Styrelseordförande: Jan Wifstrand, 070-620 10 01, jan.wifstrand@rapidus.se

Vi ber Rapidus kunder respektera lagen om upphovsrätt och alltså inte sända nyhetsbrevet vidare utan tillstånd. Men citera oss gärna, med uppgift om källan.